

PADLISTA DE SEMINARIOS Y CURSOS:

Seminario/Curso	Link que direcciona a la información del curso y/o seminario (fechas de inscripción, fecha de inicio y fin, etc.)	Precio Regular	Precio Suscriptor
Seminario: Transformando el modelo de negocio, digitalizando la empresa familia	https://marketing.pad.edu/cursos/transformando-modelo-negocio	1.600	S/1.280
Seminario: Transformación cultural en las empresas del mundo digital: La irrupción e influencia de la digitalización en la cultura de la organización	https://marketing.pad.edu/cursos/transformacion-cultural-de-las-organizaciones-en-la-era-digital	2.500	S/2.000
Seminario: Construyendo marcas relevantes	https://marketing.pad.edu/cursos/construyendo-marcas-relevantes	1.600	S/1.280
Como mejorar mis competencias en negociación	https://marketing.pad.edu/cursos/competencias-en-negociacion	2500	S/2.000
Sostenibilidad: el propósito de las empresas y el enfoque territorial	https://marketing.pad.edu/cursos/sostenibilidad	2500	S/2.000
Planeamiento Financiero para la creación de valor	https://marketing.pad.edu/cursos/planeamiento-financiero	2500	S/2.000
Gestión de ventas y canales de distribución	https://marketing.pad.edu/cursos/gestion-de-ventas-y-canales-de-distribucion	2500	S/2.000
Gestión y previsión financiera: finanzas aplicadas y explicadas	https://marketing.pad.edu/cursos/gestion-prevision-financiera	2500	S/2.000
Inversiones y Mercados Financieros	https://marketing.pad.edu/cursos/inversiones-y-mercados-financieros	2500	S/2.000
Diagnóstico Empresarial: Punto de partida para la transformación	https://marketing.pad.edu/cursos/diagnostico-empresarial-punto-de-partida-para-la-transformacion	2500	S/2.000
Diagnóstico y Estrategia Comercial	https://marketing.pad.edu/cursos/diagnostico-y-estrategia-comercial	2500	S/2.000
Liderazgo y Coaching Directivo	https://marketing.pad.edu/cursos/liderazgo-y-coaching-directivo	2500	S/2.000
Información Contable para la Gestión de los Negocios	https://marketing.pad.edu/cursos/informacion-contable-para-la-gestion-de-los-negocios	2500	S/2.000
Marketing y ventas B2B	https://marketing.pad.edu/cursos/marketing-y-ventas-b2b	2500	S/2.000
Dirección de Equipos de Venta: Los 5 temas claves para Incrementar la Efectividad en tu Fuerza de Ventas	https://marketing.pad.edu/direccion-de-equipos-de-venta	2500	S/2.000